

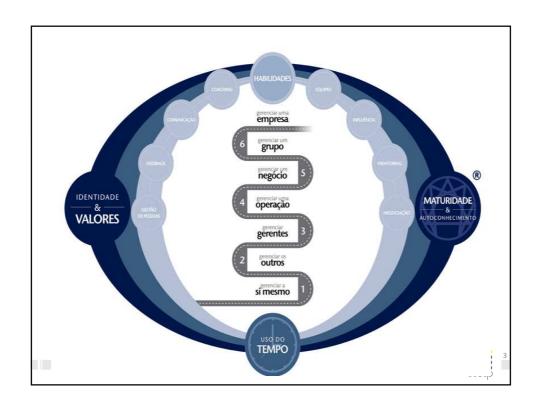
AUTOLIDERANÇA

Eixo Escola de Líderes













AUTOLIDERANÇA

Conhece e controla o "jogo interno";

Múltiplas perspectivas/ flexibilidade;

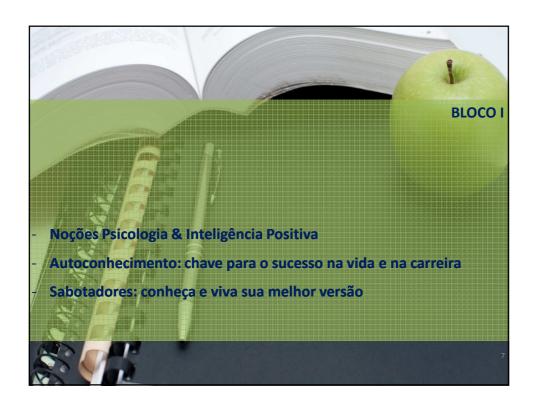
Experimenta estados de atenção e presença;

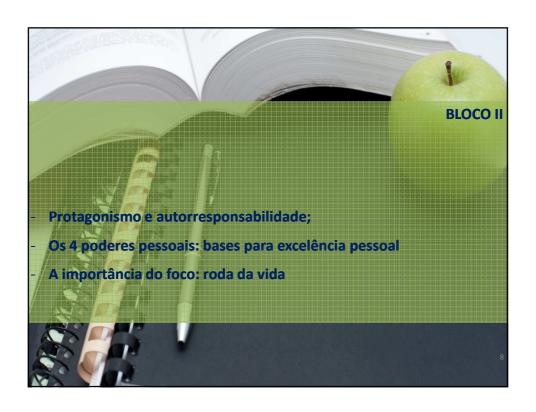
Clareza de propósito e direção (ações alinhadas);

Foco na ação, toma decisões alinhadas a propósitos e valores pessoais;

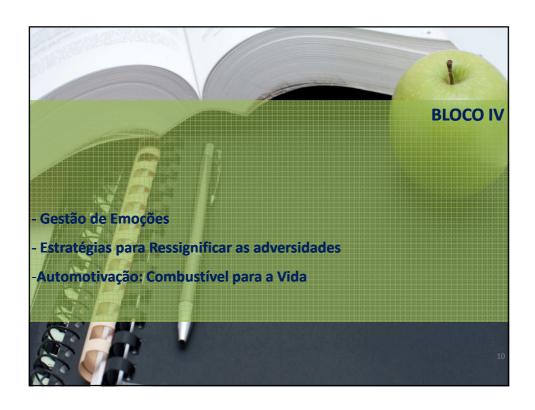
Dr. Michael Hall











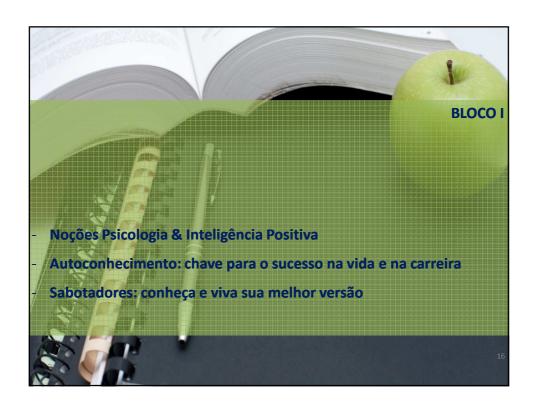












PSICOLOGIA POSITIVA

- A Psicologia Positiva é considerada uma nova forma de prevenção e intervenção que promove a melhoria da qualidade de vida das pessoas, dos grupos e das organizações.
- Concentra-se nas experiências positivas como as emoções (felicidade, esperança, alegria), as características (caráter e virtudes) e as instituições positivas (instituições, organizações, comunidades e sociedade).



INTELIGÊNCIA POSITIVA

Controle sobre a mente e como ela pode agir em benefício próprio

Amiga – quando diz que você deveria fazer o seu melhor para se preparar para uma reunião importante. Pode ser melhor amiga, mas também sua inimiga.

Inimiga – Quando ela o acorda as 3 h da manhã, ansiosa por causa da reunião, gerando ansiedade.











OS SABOTADORES



Nossa mente abriga

personagens que

ativamente sabotam

nossa felicidade e nosso

sucesso!



O CRÍTICO



O papel dele é encontrar defeitos em si, nos outros, nas condições e circunstâncias.

- Gera ansiedade, raiva, estresse, decepção.
- Sua mentira sem ele você e os outros se transformariam em seres preguiçosos e sem ambição.
- Voz durona da razão



O INSISTENTE



Drena sua energia com doses desnecessárias de perfeição, deixando as pessoas próximas ansiosas e nervosas.

- Gera frustração.
- Sua mentira a organização é sempre boa.
- Perfeccionismo



O PRESTATIVO

Obriga você a tentar ganhar aceitação e afeição ao ajudar e elogiar os outros,

desistindo de suas próprias necessidades. Encoraja os outros a se tornarem dependentes de você.

- Gera ressentimentos dos outros.
- Sua mentira agradar é uma coisa boa.
- Ganhar afeição e aceitação.



O HIPER REALIZADOR

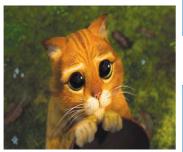


O torna dependente de desempenho e realizações constantes. A felicidade está no sucesso exterior, esquecendo o critério interior.

- Gera vício em trabalho e perda de contato com as necessidades emocionais.
- Mentira a aceitação depende do desempenho.



A VÍTIMA



Quer que você se sinta emotivo e temperamental como forma de ganhar atenção.

- Gera sentimentos internos dolorosos e tendência em se martirizar e culpa nos outros.
- Sua mentira ser vítima é a melhor maneira de atrair o cuidado e atenção para si.



O HIPER RACIONAL



O torna impaciente com as emoções das pessoas e indignas de atenção. Você pode ser visto como frio ou arrogante.

- Gera limita a profundidade de suas relações e intimida as pessoas menos analíticas.
- Sua mentira a mente racional é a forma mais importante e útil de inteligência.



O HIPERVIGILANTE



Sempre alerta aos perigos ao que pode dar errado.

- Gera grande estresse.
- Sua mentira os perigos são maiores que realmente são e a vigilância é a melhor maneira para lidar com eles.



O INQUIETO



Sempre em busca de emoções na próxima atividade, não permitindo que você sinta muita paz e alegria na atividade atual. Geram muitas atividades, perdendo o foco.

- Gera distanciamento das pessoas que não conseguem acompanhar.
- Sua mentira se manter ocupado faz você viver intensamente e ignora o fato que está acontecendo no momento.



O CONTROLADOR



Necessita de estar no comando e dirigir as ações das pessoas de acordo com a vontade dela. Consegue resultados em curto prazo.

- Gera ansiedade e insegurança quando isso não é possível. Ressentimentos e frustração nos outros.
- Sua mentira que você precisa do controlador para extrair os melhores resultados das pessoas.



O ESQUIVO



Se concentra no positivo e no prazeroso de uma maneira extrema. Ele evita tarefa difícil e desagradável e conflitos.

- Gera explosões nocivas, conflitos sufocados e atrasos na conclusão das coisas.
- Sua mentira que você está sendo positivo.



SÁBIO



É a parte mais profunda e inteligente de você!

Se eleva acima da confusão e não permite que você seja vítima das mentiras dos sabotadores.







- 1. Ter empatia consigo e com os outros.
- 2. Explorar com curiosidade e mente aberta.
- 3. Criar novas perspectivas e soluções fora do convencional.
- 4. Escolher um caminho que se encaixe com seus valores e missão.
- Ter ações decisivas sem a interferência e as distrações dos sabotadores.



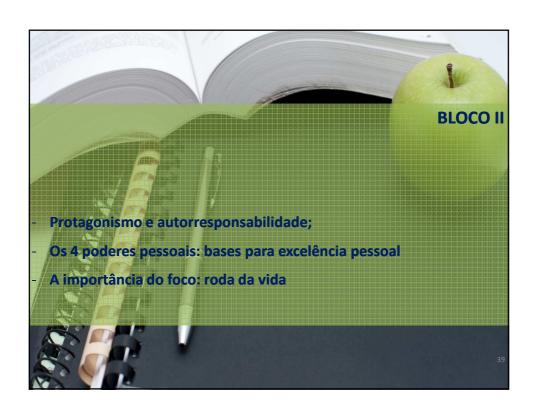


APERFEIÇOE SUA INTELIGÊNCIA POSITIVA

- 1. Enfraquecer seus Sabotadores observar os pensamentos dele.
 - Ex: "Ah, o crítico voltou para dizer que vou fracassar!"
- 2. Fortalecer seu Sábio acessar os 05 poderes e descobrir maneiras melhores de lidar com os desafios.
- 3. Fortalecer os músculos do seu cérebro QP por meio de atividades simples.
 - Ex: atenção em suas sensações físicas.









"Buscar excelência de si mesmo é o caminho para protagonismo"

41

" se você não está se liderando... alguém o está fazendo."

Andréa Cardoni













FOCO: RODA DA VIDA E GRADE DE METAS



Anthony Robbins

" Fixar objetivos é o primeiro passo para transformar o invisível em visível – a fundação para todo sucesso na vida"

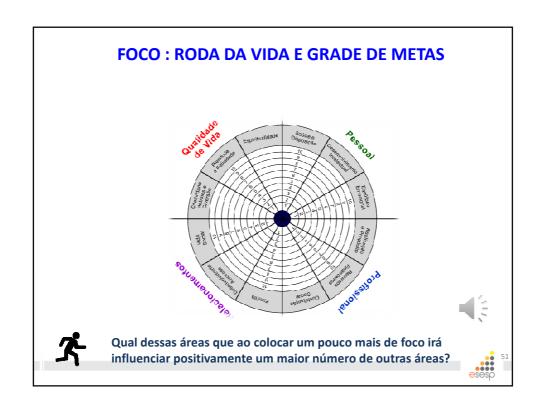


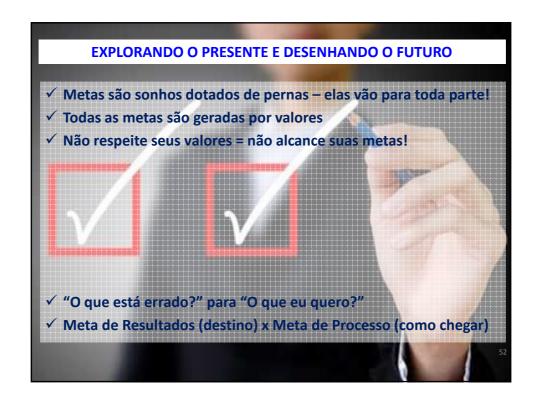


"Visão sem ação é apenas um sonho. Ação sem visão só faz o tempo passar. Visão com ação pode mudar o mundo."

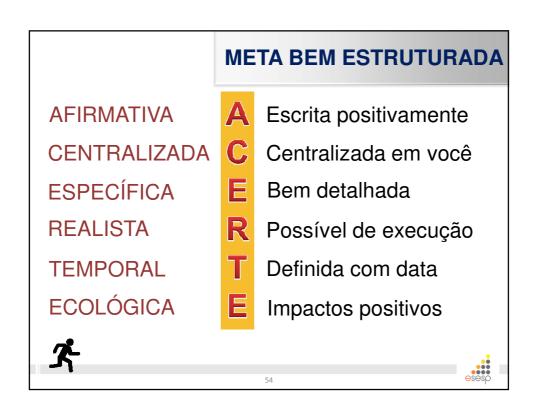
Joel A. Barker

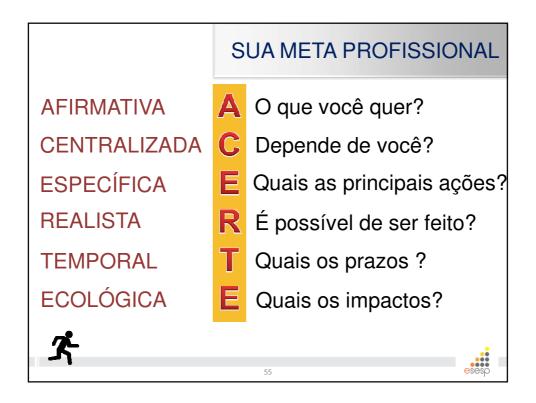






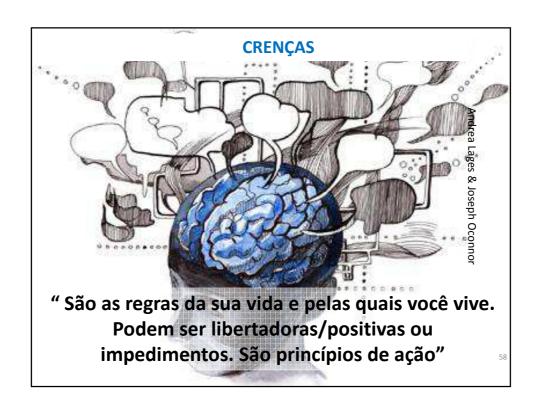


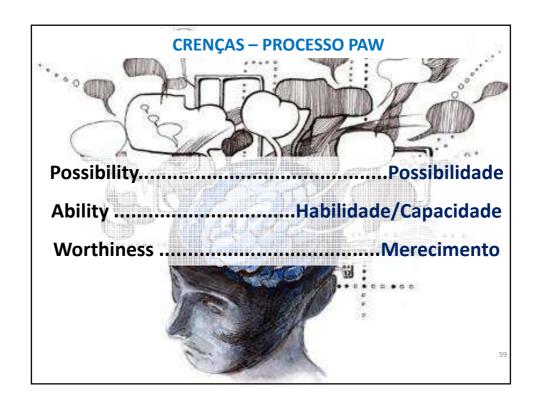


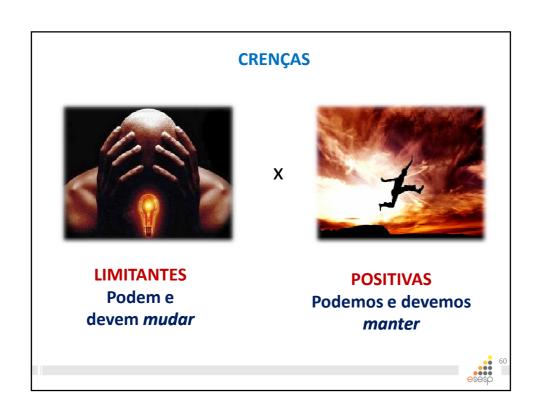














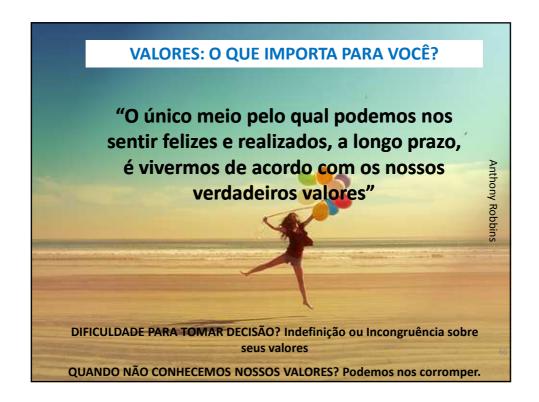






- Qual última vez que se sentiu em total sintonia com uma atividade a ponto de perder a noção do tempo?
 - Qual última vez que entregou mais do que prometeu?
- O que faz as outras pessoas serem gratas a você?
 - Pelo que gostaria de ser lembrado (a) e qual marca/legado quer deixar no mundo?

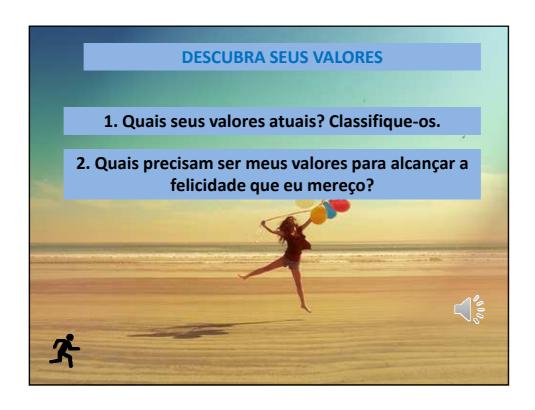
齐

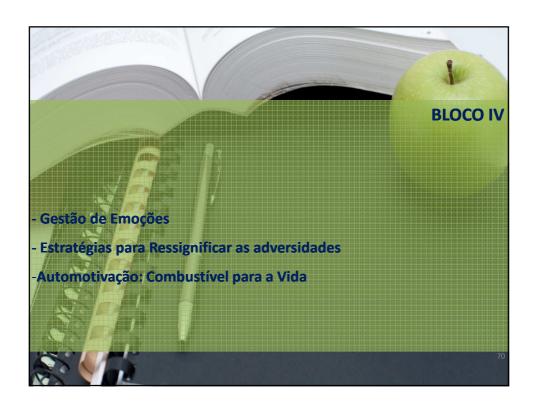


VALORES: O QUE IMPORTA PARA VOCÊ?

- ✓ Descobrindo valores: Quem é você quando faz "X"? A resposta traz valores como *coragem* ou *curiosidade*.
- √ Temos valores centrais, independente do contexto.
- ✓ São mostrados no comportamento, embora o comportamento revelador de um valor varie de pessoa para pessoa.
- √ Todas as metas são geradas por valores.
- ✓ Os valores que geraram a meta são nossa bússola na jornada.
- ✓ Conhecer valores significa estarmos livres para encontrar melhor maneira de satisfazer nossas necessidades - vivenciar valores nos mantêm motivados.





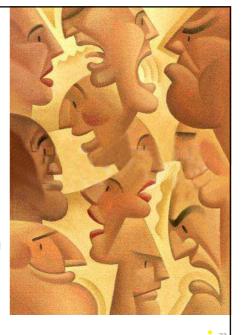




Emoções têm um propósito.

Sensação no corpo associada à um julgamento.

A emoção nos induz a uma ação.



"A maneira como navegamos em nosso

mundo interno — nossos pensamentos

diários, nossas emoções e histórias

pessoais são as coisas mais importantes

para a determinação do

sucesso da nossa vida".

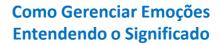
Susan David, PhD

73









MEDO



É PRECISO SE PREPARAR PARA ALGO QUE VAI ACONTECER EM BREVE

77

eseso

Como Gerenciar Emoções Entendendo o Significado

MÁGOA



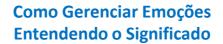
TEMOS UMA EXPECTATIVA

QUE NÃO FOI

CORRESPONDIDA

(SENSO DE PERDA)

0202



FRUSTRAÇÃO



SEU CÉREBRO ACREDITA QUE PODERIA TER SE SAÍDO MELHOR DO QUE NO MOMENTO (FLEXIBILIDADE)





